

NỘI DUNG & DIỄN GIẢ

NỘI DUNG CHÍNH

- Chiến lược/ Kỹ năng của lãnh đạo để dẫn dắt được đội ngũ và tổ chức vượt qua thời kỳ khó khăn do Covid và thích ứng để phát triển
- Tối ưu vận hành doanh nghiệp
- Trải nghiệm nhân viên - Trải nghiệm khách hàng - Lãnh đạo truyền cảm hứng

ĐỐI TƯỢNG THAM DỰ

- Chủ doanh nghiệp, Ban lãnh đạo doanh nghiệp
- Quản lý cấp trung; Trưởng/ Phó các phòng ban/ bộ phận trong doanh nghiệp
- Các nhà quản lý tiềm năng trong tương lai và các cá nhân mong muốn trở thành quản lý

DIỄN GIẢ CHIA SẺ



Tiến sĩ
Ngô Công Trường

- Tiến sĩ kinh tế - Đại học Châu Âu
- Sáng lập và Giám Đốc Chuyên môn của Công Ty Cổ Phần Tư vấn và Giáo Dục John&Partners
- Giám đốc Hiệp Hội Chất Lượng Mỹ (ASQ) tại Việt Nam
- Chuyên gia tối ưu hoá hệ thống vận hành doanh nghiệp - Master Black Belt
- 01 trong 40 người xuất sắc nhất thế giới về Operational Excellence (Vận hành xuất sắc) do ASQ công nhận năm 2021
- Chuyên gia thiết lập và phát triển trong OE, Lean và Six Sigma, 5S, Kaizen, TPM, TQM,... trong cả lĩnh vực sản xuất và dịch vụ.
- Là diễn giả của nhiều diễn đàn lớn trong nước và quốc tế, đã tham gia huấn luyện/đào tạo cho hơn 200 khoá học liên quan đến lãnh đạo, quản lý, tối ưu hoá cấu trúc vận hành doanh nghiệp
- Từng là lãnh đạo cấp cao và quản lý tại các công ty đa quốc gia và các công ty lớn tại Việt Nam
- Tác giả sách: Kiến giết Voi, Khởi nghiệp thông minh SmartUp, Hành trình khởi nghiệp



Thạc sĩ
Nguyễn Thị Hồng Ngọc

- EMBA – ESG UQAM (Đại Học Quebec tại Montreal, Canada)
- Giám đốc vận hành CTCP Tư vấn và Giáo dục John&Partners
- Sáng lập và Thành viên HĐQT Công Ty Cổ Phần IzzyMe
- Từng làm việc ở các tập đoàn đa quốc gia và công ty lớn như Saint-Gobain Việt Nam, Công ty CP Vĩnh Tường, Metro Cash&Carrry... với vai trò là Giám Đốc Tiếp Thị toàn quốc (Saint-Gobain VN), Giám Đốc Tiếp Thị và Kinh Doanh Miền Nam (CTy CPVN Vĩnh Tường), Giám Đốc Điều Hành VTJ – Chi nhánh Vĩnh Tường tại Campuchia, Giám Đốc Bán Hàng Dự Án Miền Nam, Giám Đốc Bán Hàng Miền Nam
- Từng xây dựng đội ngũ, đào tạo và phát triển các thể hệ quản lý của các công ty từng làm việc. Đảm trách các chương trình Nâng tầm trải nghiệm khách hàng; Khảo sát và nâng cao sự hài lòng của khách hàng tại công ty trước đây
- Chuyên gia huấn luyện, đào tạo về trải nghiệm nhân viên - trải nghiệm khách hàng - xây dựng, lãnh đạo đội ngũ và truyền cảm hứng, các kỹ năng về kinh doanh, bán hàng, giao tiếp trình bày thành công...



Thạc sĩ
Nguyễn Thế Trung

- Cử nhân tài chính ngân hàng – Đại học London (Anh)
- Thạc sĩ tài chính – ĐH UNSW (Úc)
- Chứng chỉ Quản lý quỹ - Ủy Ban Chứng Khoán; Chứng chỉ Quan hệ cổ đông quốc tế - SGX
- CEO Công ty Cổ phần Izzy Me
- Phát triển và triển khai thành công kênh huy động vốn trực tiếp từ nhà đầu tư Thái Lan với hơn 200 triệu USD vào thị trường Việt Nam
- Đã tư vấn huy động vốn, IPO và phát hành trái phiếu thành công cho các doanh nghiệp Việt Nam với hơn 5.000 tỷ đồng
- Chuyên gia tư vấn và hỗ trợ các doanh nghiệp tiếp xúc và kêu gọi đầu tư
- Từng đảm nhận vị trí Giám đốc định chế tài chính của Ngân hàng Á Châu (ACB); Chuyên gia cao cấp ngân hàng Techcombank (TCB); Giám đốc khách hàng nước ngoài – Chứng khoán VNDIRECT (VND); Giám đốc đầu tư – Chứng khoán Tiên Phong (ORS); Phó Tổng Giám Đốc, TVHQĐT Công ty Cổ phần BĐS Khải Hoàn Land (KHG).